



どぶろく祭り
キャラクター
「ひげろく仙人」▶



大分県商工会連合会

かるふる

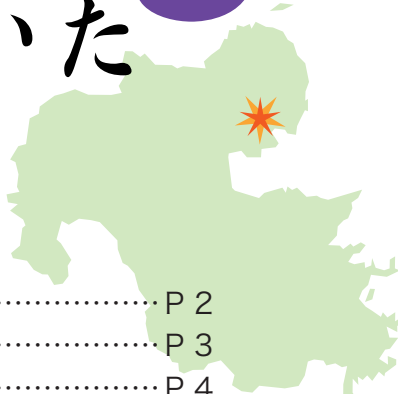
おおいた

VOL.245

2009年11月1日発行

主な内容

- ・青年部九州大会…………… P 2
- ・青年部・女性部事業…………… P 3
- ・創業塾のお知らせ…………… P 4
- ・知って納得！法律の勘どころ「時効」…………… P 5
- ・商工貯蓄共済ご契約更新のご案内…………… P 6
- ・9/13珠算検定合格者発表…………… P 7
- ・企業紹介「アプロッシュ」(武蔵町)



杵築市大田 白鬚田原神社どぶろく祭り
杵築市商工会

毎年10月17日、18日の両日開催される「どぶろく祭り」は、五穀豊穰、不老長寿を祈願し、県内外から訪れる数万人の参拝客に、「幻のどぶろく」を振舞います。普段は、静かな農村が、このときだけは、大変な賑わいとなります。

「どぶろく祭り」は、和銅3年(西暦710年)からはじまったとされ、来年が1,300年となります。「どぶろく」の醸造は、九州では唯一許可(特区は除く)を受けており、大変珍しい民俗行事です。

経営力の向上に向けて！「九州の同志一丸」

九州地区商工会青年部合同研修会・若い経営者の主張九州大会



研修会会場

平成21年度商工会青年部九州大会が、10月7日・8日の両日、大分市のichiko総合文化センター「音の泉ホール」で、多数のご来賓を迎え、九州各県から約800人の青年部員が参加し、盛大に開催されました。

第1日目には、若い経営者の主張九州大会が行われ、九州各県の代表8人が出場し、日頃の青年部活動を通じて得た自らの経験や成果・意見を主張発表しました。

大分県からは、仲町祐治さん（豊後大野市）が出演し、犬飼の屋台「ここほれ犬犬」の事業化の仕組みや成果を熱く発表されました。

審査の結果、最優秀賞（九州経済産業局長賞）には、福岡県代表の佐野幹法さん（久留米南部商工会）が選ばれ、富山県で開催される全国大会の九州ブロック代表に決定しました。

また、基調講演では、大分県出身で、グーグル株式会社名誉会長の村上憲郎氏が「グーグルは、何をしようとしているのか？」と題し講演されました。

第2日目には、九青連顕彰の授与式（県内受賞者別掲）が行われた後、本大会のテーマである経営力の向上に向けて、「経営革新支援ミーティングin九州」と題し、青年部員

で経営革新の承認を受けた企業の代表等による事例研究及びディスカッションが行われ、自社経営の足元を見つめ直し、経営力の向上に取り組む気運を盛り上げました。

今大会では、開催県連として、企画・運営等について早くから準備が進められ、盛会裏に大会を終えることができました。県内青年部長を始め、青年部員、関係各位のご尽力に心から感謝いたします。

【県内の顕彰受賞者】

- ネットワークづくり部門
豊後大野市商工会青年部
三浦 孝さん
- まちづくり部門
玖珠町商工会青年部



広島県知事の来賓ご挨拶



仲町祐治さんの主張発表



村上憲郎Google名誉会長の講演



中山県青連会長の挨拶

新型定期預金

マイハーベスト

【1年貯蓄】 **ワリショー** 【5年貯蓄】 **ワイド**

あなたのBANK

商工中金

(事業者向け融資商品 好評発売中)

地元事業者の応援団!

あきんどはんじょう

商人繁盛

☎0120-393-528
http://www.oita-kenshin.co.jp

街へ 暮らしへ 気持ちいっぱい

大分県信用組合

経営者のみなさん!

ひとりで戦っていませんか?

大分銀行

ビジネスローンセンター

ナニはびでおきオオイトバンク

☎0120-72-0189

受付時間/平日9:00~17:00 ※土・日・祝日はご利用できません。

地域をみつめ 未来をみつめ

大分銀行

県共済の自動車事故費用共済制度

まごころ共済

こんな共済があるのをご存知ですか?

大分県中小企業共済協同組合

TEL(097)537-7122

地域づくりを応援します！

平成21年度 県青連・県女性連事業

本事業は、地域づくり・地域活性化対策として、各地青年部・女性部が取り組むものです。地域資源を活用した新たな製品や観光資源の開発、販路開拓などの取り組みを行いながら、さらなる組織強化も目指します。今回、朝地町の焼酎プロジェクトと直川のダンボールコンポストを紹介します。

地域活性化チャレンジ支援事業

■朝地町を元気にしたい！

～「御膳米焼酎 あさぢ」のできるまで～

「御膳米焼酎 あさぢ」



豊後大野市商工会朝地支所

「朝地町の特産品、文化、風土を活かして、地域を元気にしたい！」青年部朝地支部の熱意に地域の生産者らの思いが重なり、「こだわりの製品づくり」プロジェクトがスタートしました。

平成20年4月、青年部例会で「朝地には土産物がない。でも休耕田はいっぱいある、そこに麦を植えて焼酎造ろう！」と盛り上がりました。農業大学校や県振興局に話を聞きに行き、紹介された農事組合法人阿志野郷さんが麦作りにチャレンジしてくれたのですが土壌があわず、麦作りは断念。それなら「食用米を使い米焼酎を造ろう」という事になりました。阿志野郷は朝地町綿田地区にて岡藩で重用された御膳米を作っていた所です。

しかし資金がなく、特産品開発の補助金申請をしましたが、落選。それでもめげず、自分達の資金で何とかしよう、と話し合いました。21年度チャレンジ事業として採択を受け、例会で冗談のように出た話が実現することとなりました。「朝地の人々が誇れる特産品になればいいと思っています」と杜氏が青年部朝地支部森健太郎支部長。朝地への熱い思いが詰まった『御膳米焼酎 あさぢ』11/1発売です。



元気いっぱい仕込みを行う青年部

組織強化（地域貢献）事業

■環境問題へ取り組み10年

～ダンボールコンポストの普及に挑戦～



堆肥ができあがる様子

佐伯市番匠商工会直川支所

女性部直川支部では、各家庭から出る廃油をリサイクルして、平成12年より環境にやさしい廃油石鹸の製造販売を続けています。

しかし、今年度もう一步前進、さらなる環境問題への取り組みとして、ダンボールコンポストの普及推進に努めています。生ごみをゴミとして出さずに循環させる技術と堆肥作りの楽しさを一人でも多くの方に伝えながら、地球に優しい環境づくりを目指します。

2月にコンポストの講習を受講し感銘を受けた女性部員3人がその足で材料を調達し、翌日から即開始。やり方は極簡単、ダンボールに規定量のピートモス・もみ殻くん炭を入れ、毎日でる生ごみを入れてよく混ぜ合わせるだけ。これを3ヵ月間入れ続け、その後1週間に1回水分を与え、混ぜること3～4週間で分解が進み、生ごみの形が無くなったら堆肥の出来上がりです。現在、女性部各支部をはじめ、婦人会・子育てサークル等他団体を巻き込みながら、このコンポストの講習会を開催し普及・販売に励んでいます。



熱心に講習を受ける女性部のみなさん

農商工連携セミナー開催

去る9月11日(金)、中小企業会館会議室で「農商工連携セミナー」が開催されました。



本セミナーは農商工連携等人材育成支援事業の一環で、今回は農商工連携を考えている、または興味のある農林漁業者・事業者の皆さんを対象に、「いま、なぜ農商工連携なのか」をテーマに、ジャイロ総合コンサルティングの大木ヒロシ代表を講師に迎え、わかりやすく農商工連携の意義、必要性を受講者に説明をしました。

また、10月17日からは、農商工連携リーダー育成塾(延べ7日間)も始まり、多くの受講者が農商工連携について学んでいます。

景気対策の継続、商工会機能の強化などを要望

「自民党県連（県議会）」と懇談

去る10月6日、自民党県連（県議会）との懇談会が開催されました。本会から清家会長、岐部副会長、賀来副会長、森竹副会長、金碓企画政策委員長、堤専務理事が出席し、平成22年度県政・国政に関する要望を行いました。

今回は、東九州自動車道や地域高規格道路など交通・通信インフラの整備促進、中小零細企業の金融支援を中心とした景気対策の継続、さらに周辺部地域活性化の担い手である商工会の支援体制の確保ならびに機能の強化など、全17項目を要望しました。



要望を行う清家会長

清家会長に経済大臣感謝状



大分県商工会連合会
会長 清家 孝



今年5月末をもって全国連会会長を退任した清家孝大分県商工会連合会会長に、二階俊博経済産業大臣から「全国商工会連合会に係る功労者」としての感謝状が交付されました。

6年半にわたる全国連会会長在任中、商工会合併の推進、三位一体改革への対応、国直轄の販路開拓支援事業等の推進、金融経済危機における国の中小企業支援策への協力などに精力的に取り組んだ功績が、特に大臣に認められたものです。7月23日の表彰授与式で、二階大臣に代わって松村祥史経済産業大臣政務官から感謝状が授与されました。

平成21年度創業人材育成事業

創業塾 受講生募集!

日時 11月21日(土)・28日(土)・12月5日(土)・12日(土)・19日(土)
9:00~16:00(12:00~13:00 昼休み)の1日5時間×5日
場所 大分県中小企業会館 6F研修室
(大分市金池町3-1-64 TEL.097-534-9507)

ITベンチャー育成コース ITを活用した創業のノウハウを 5日間で身につける!



事業の内容

ITをテーマとして、以下のような方が集い、互いに勉強し、ディスカッションを通じてビジネスプランを練る事や、創業に役立つ人脈を構築する事を狙っています。

- 技術力はあるが、顧客ニーズや営業力、人脈等に不安のある方
- 技術はよくわからないが長年の業務経験等を通して顧客ニーズを掴んでいる方
- ITを活用したビジネスアイデアをお持ちだが、技術力、人脈等に不安がある方

受講対象者

- ITを活用した創業をお考えの方、創業間もない方
- IT関係の技術力があり創業意欲もあるが営業力・人脈等に不安のある方
- IT技術には明るくないが創業意欲があり特定業界の経験や人脈等をお持ちの方
- 創業に必要な知識やノウハウを習得したい方

受講料

全5日分5,000円(研修初日に徴収。申し込み後の受講料は返還いたしません。)

募集定員

40人程度(定員になり次第締め切ります。)

お申し込み

11月13日までにお近くの商工会が大分県商工会連合会へ郵送又はFAXにてお申し込みください。

※ホームページからでも申し込みできます。

<http://www.oita-shokokai.or.jp>

お問い合わせ

大分県商工会連合会 商工振興課(月曜~金曜、午前8時30分~午後7時)

TEL.097-534-9507 FAX.097-537-0613

主催 / 大分県商工会連合会・全国商工会連合会(共催)、後援 / 大分県、大分県産業創造機構、大分県商工会連合会、大分県中小企業団体中央会、大分合同新聞社

緊急保証受付中

「緊急保証制度」の申込を受け付けております。詳しくは、「経営・再生支援室」まで

TEL 097-532-8295

中小企業のベストパートナー

大分県信用保証協会

<http://www.oita-cgc.or.jp/>



期待に応じて新登場!

豊和銀行の
ビジネスローン

スーパー ビジネスローン

お問い合わせ
ご相談は
HOWA BANK ローンプラザ
0120-530-919

コーサイン ロ グイック

豊和銀行 <http://www.howabank.co.jp/>

いろんな夢応援します

あなたとまちとフェイスtoフェイス

Face to Face

日田信用金庫

本店 日田市中本町3番20号

TEL (0973) 23-3177

知って納得！

法律の勘どころ



弁護士法人 アゴラ

弁護士 岩崎 哲朗

〒870-0033 大分市千代町2丁目2番2号
TEL (097)537-1200 FAX(097)536-2000

■テーマ：時効

Q 取引先に対する売掛金について請求書を出し続けたとしても、相手方が時効の主張をすることができるのですが、もう少し時効について詳細に教えて下さい。

A 前回、売掛金の時効期間が、債権の種類によって異なることの説明がなされています。売買代金は2年、請負代金は3年、飲食代金は1年であることは理解頂けたと思います。この場合の時効は、「消滅時効」と言われており、この期間を過ぎると、債権が消滅するという意味です。

「時効を主張する」というのは、法律上は「時効の援用」と言っています。これは、「売掛債権は、既に消滅時効が成立しているのだから、その効果を受けたい。」という意思表示をしていると考えて下さい。

Q 当社の売掛債権は、商品の売買代金ですが、2年で消滅時効が成立するということになるのですが、相手方が「時効を主張する」ことを言わずに支払った場合はどうなるのでしょうか。

A 相手方が、時効の主張（援用）をしない場合は、裁判所はこれによって裁判をすることができないとされています。このため、時効期間を過ぎていても、相手方が売掛代金を払った場合は、問題なく受け取ることができます。

それだけでなく、時効期間が過ぎたにも関わらず売掛金の支払いをなしたということになりますと、「完成した時効の効力を消滅させる意思があった」と認め

められることになり（「時効の利益の放棄」といわれています）、その後は消滅時効を主張できなくなります。

Q 時効を中断する手続として、「請求」があるということですが、単に請求書を出していただけてはどうして時効中断の効力がないのかがよくわかりません。当社では、請求書を6カ月毎に出していますので、消滅時効が成立するのを防ぐことができているのではないのでしょうか。

A 確かに、「請求」は時効の中断事由となっていますが、この場合の「請求」というのは、訴訟を提起する等の法的手続を取ることを指します。請求書を出して請求するという行為は、裁判上の請求ではありませんので、法律上は、「催告」と言われて、「請求」とは区別されているのです。少しややこしいのですが、「請求書を出す」のは、「催告」であって「請求」ではないと理解して下さい。

「催告」については、「6カ月以内に『請求』をしなければ時効の中断の効力を生じない」とされています。このため、前回の解説にもありましたように、時効に必要な期間が過ぎる前に請求書を出した場合は、その請求書を出してから6カ月以内に法的手続による「請求」をしなければ、時効の中断とはならないとされているのです。

つまり、時効になりそうなときは、とりあえず請求書を出しておく（「催告」をする）。そして、その後、6カ月以内に裁判に持ち込むというのが必要であり、6カ月以内に、再度請求書を出したとしても、「催告」をしてから6カ月以内に「催告」をなしたに過ぎないため、消滅時効が成立してしまうことになるのです。

雇用調整事業主支援アドバイザー

雇用調整助成金を活用して、雇用の維持を図る事業主の皆さまの教育訓練のご相談にお応えするために、事業主支援アドバイザー窓口が設置されました。

教育訓練等のご相談は下記へご連絡ください。

設置場所

雇用・能力開発機構大分センター

〒870-0131 大分市皆春1483-1

TEL: 097-503-5107

FAX: 097-503-5108

アドバイザー氏名 坂本 功

商工貯蓄共済 満期を迎える皆さまへ

ご契約更新のご案内

商工会会員の皆さま、商工貯蓄共済満了までのご継続、まことにありがとうございます。
この度、満期を迎えられます会員の皆さまに契約更新のご案内です。

ご契約更新のメリット!

- Point 1** ▶ 現在の保障内容が継続できます!
- Point 2** ▶ 告知や診査等は不要です!
- Point 3** ▶ 病気や入院中の方でも更新可能です!

更新とは、商工貯蓄共済の共済期間が満了したときに、健康状態に関係なく原則としてそれまでの保険金額の範囲内で保障を継続できる制度のことです。

新登場

さらに、商工貯蓄共済のご契約更新にあわせて新たに「医療保障」が付加できるようになりました!

★ 会員さま限定 ★ うれしい“無事故給付金”★

商工貯蓄共済医療保障特約型プラン

商工会会員のみなさまのための「商工貯蓄共済 医療保障特約型」プランが新発売!
お手軽な保険料で“あんしん”と“楽しみ”をかねそなえた医療保障!

Point 1 入会 1日につき 5,000円 <small>1日あたり 1000円 か500円</small> 手術 手術1回につき 手術の経費により 20・10・5万円	Point 2 楽しみ 無事故給付金 10万円 <small>入会や手術がなかったとき、10年満期は9年ごとに5万円、合計19万円が受取れます。9年満期は8年毎（満期時）に10万円が受取れます。</small>	Point 3 ご加入はかんたん 告知扱い です! <small>体況上、遺棄上の理由で 返金等が必要な場合があります。</small>	Point 4 割安な保険料です 1日あたりの保険料 約 79円 <small>満40歳男性・10年満期の場合</small>
---	---	--	---

是非、ご契約の更新とあわせて医療保障の充実もご検討ください

お申込み、お問い合わせはお近くの商工会へ

ジブラルタ生命保険株式会社

本社 / 〒100-8953 東京都千代田区永田町2-13-10

「私たちは『商工貯蓄共済』『商工貯蓄共済医療保障特約型』『商工貯蓄共済付加保障制度』の引受保険会社です。」

※商工貯蓄共済の生命保険部分を集団扱定期保険で、
商工貯蓄共済医療保障特約型を新医療保険でお引き受けしています。

必ずチェック
最低賃金

最低賃金は、労働者の生活です。

使用者も、労働者も。

大分県最低賃金が
改定されました。

発効日：平成21年10月1日

※特定の業種には特定（過労死）最低賃金が定められています。

631円 時間額

最低賃金制度とは、最低賃金法に基づき国が賃金の最低限度を定め、使用者は、その最低賃金額以上の賃金を支払わなければならないとする制度です。

最低賃金に関するお問い合わせは



大分労働局賃金室 (097-536-3215) acw
 もよりの 労働基準監督署 acw

1級合格おめでとう



佐伯市
吹小学校 6年生
山本 航平さん



佐伯市
東雲小学校 4年生
坂本 あこさん

今回は89人が受験し、56人が合格。その中で満点合格者4人、1級合格者は2人でした。難関である1級合格者の市町村名、氏名等を写真と共に紹介します。

9月13日(日)、全国一斉に行われた検定の結果をお知らせします。

商工会珠算検定

第154回

全国商工会
会員福祉共済



こんな時でも安心。

福祉共済があなたの暮らしをまもります。

●自然遊歩道の橋の補修修理作業中に、誤って橋の上から2メートル下の岩場に転落して、膝を骨折した。



手術(膝関節靭帯手術)、入院61日で合計538,000円(Aタイプ)の共済金をお支払いしました。

●バレーボール大会に出場した際に、ターンをしようとして、右足を踏ん張ったところアキレス腱を断裂してしまった。



手術、入院6日、通院26日で、合計170,000円(Aタイプ)の共済金をお支払いしました。

●包丁を使って調理をしているときに、誤って左手の指を切ってしまった。



通院11日で、27,000円の共済金(Aタイプ)のお支払いをしました。

掛金・共済金は、年齢・性別・職種に関係なく一律!

充実した入院・通院補償!

手術にも手厚い補償!

国内外・24時間フルカバー!

高水準の入院補償と死亡補償を両立!

お問い合わせ・お申込はお近くの商工会へ

取引先の突然の倒産。そんなときあなたを支える、安心の共済です。

経営セーフティ共済

もしものときの
資金調達は万全ですか

- 最高3,200万円の共済金を貸付け
- 貸付条件は無担保・無保証人
- 掛金には税制面のメリット
- 一時貸付金制度も

借付金は10万円の方が優遇されています。借付条件は25万円以下、貸付期間 半年以内、借付額は100万円以内となります。(平成20年3月末日現在)借入できる方は、中小企業者で、引き続き1年以上事業を行っている方となります。

経営者にも退職金を。はたかある老後を支える、安心の共済です。

小規模企業共済制度

退職への備えは
万全ですか

- 廃業時・退職時に、共済金を受け取り
- 節税にもなる 無理のない掛金
- 事業資金の貸付け、災害時もサポート

借付金は124万円の方が優遇されています。借付期間40年に限りし40年の年齢ある制度です。(平成20年3月末日現在)借入できる方は、借付受領する従業員が90人以下(廃業・サービスでは50人以下)の個人事業主及び会社等の役員となります。

2つの共済制度は、法律に基づく制度で独立行政法人 中小企業基盤整備機構(国が全額出資)が運営しています。

詳しいお問い合わせはこちらまで

共済相談室 050-5541-7171

中小企業のポータルサイト

J-Net21
http://j-net21.smrj.go.jp

中小規模の企業内サイト

「中小規模ウェブサイト」
http://www.smrj.go.jp

中小企業と地域振興をもっとサポート
独立行政法人

中小企業基盤整備機構

〒110-8432 東京都千代田区千代田1-1-1 TEL:03-5281-1111



リバティ・ウエディング アプローチ



植田代表取締役

会社概要

事業所名：リバティ・ウエディング アプローチ
 代表取締役：植田 昭利（武蔵町商工会会長）
 所在地：〒874-0000
 大分県別府市大字平道1530-2
 TEL：0977-27-7771 FAX：0977-27-7772
 営業時間：10：00～21：00
 定休日：月曜・火曜
 URL：http://www.approche-2002.com/

Q 事業所の紹介をお願いします。

A アプローチは、県内の初ゲストハウス型結婚式場として、2002年3月にオープンしました。現在8年目を迎えておりますが、オープン以来、一組一組のお客さまを大切にするため、年間施行組数を制限することにより、より質の高い結婚式をご提案しております。

Q オープンのきっかけを教えてください。

A 国東市武蔵町で総合結婚式場飛翔閣を営業しておりましたが、地域の結婚組数低下やお客さまの流れ、また飛翔閣では結婚式と同時に一般宴会やご法等のご予約も受けていましたので、もともと専門特化できないかという考えから計画をたてました。幸いノウハウはありましたし、理想の土地を手に入れることができましたので、スタートが

Q 現況はどうですか。

A おかげさまでオープン以来、順調に毎年目標をクリアしております。これも地域のお客さまや商工会で知り合った方々のご支援のおかげです。

オープン当初は今までにない結婚式のやり方でしたので、お叱りの声や苦情というものも多かったです。しかし、時代の流れで続々とゲストハウス型結婚式場が建ち始め、全国的に結婚式のスタイルが変化してきた現状の中で、最近では当初のような声は聞かなくなりました。

Q 今後の抱負を教えてください。

A これからますます多様化するニーズの中で、お客様の意見を反映した結婚式を行っていきたいと思います。結婚式が人生の3大イベントの中のひとつであり、3本の指にはいる高価な買い物であるとするならば、やはりサービスの質の向上や新たな提案ができる柔軟性を目指し、お客さまの満足度を追求していきたいと思っております。



経営指導員からひとこと



安部章一 経営指導員

アプローチさんは経営理念である「私たちが届けたいものは、感動と真心のおもてなし」をテーマに成長をとげています。オープン前の徹底した環境分析、対象層の絞りこみ、他社との差別化をはかったことが要因と考えられます。

少子化で市場の縮小が予想される業界にあって、常に利用客にとって「自社の価値」は何かを視点に、利用してもらえる価値の創造のために絶え間ない企業努力が重ねられています。

現在は会長の次男である良文氏（専務）が後継者として経営にあたっており、プライダル業界のイノベーターとしてさらに発展されることを期待します。

