

販路開拓戦略をゲット！中小企業向け ソーシャルメディアを活用した販路開拓の創出セミナー

大分県産業創造機構では、県内の中小企業の販路拡大及び安定的な受注量の確保を図るため、販路開拓のマッチングの支援に取り組んでいます。本セミナーは、ものづくり製造業及び販路開拓のマッチングを行っている方や新規取引あっせんを希望する方を対象に行います。

開催日時 平成30年3月7日(水) 13:30~16:30
13:30~14:40

- ソーシャルメディアに連携におけるホームページ活用術

講師 大分県よろず支援拠点 矢野 俊樹 氏
14:50~15:20

- ウェブマッチングシステム「J-GoodTech(ジエグテック)」の活用

講師 (独) 中小企業基盤整備機構 九州本部
15:30~16:30

- 個別相談会「取引あっせん、ソーシャルメディアの活用、電子取引システムの活用」
よろず支援拠点のコーディネータ、基盤整備機構の専門員、機構職員が対応します。

開催場所 ソフィアホール (大分市東春日町17-20 第2ソフィアプラザビル)

※車でお越しの方は、お近くの有料駐車場をご利用ください。

無料

申込書 送信先:097-534-4320

住所	〒		
会社名			
ふりがな		役職	
氏名			
電話番号		FAX番号	
メールアドレス			
個別相談会 (事前予約優先 当日対応も可能です) ※希望するところに○をしてください。			
希望	・あり 「取引あっせん、ソーシャルメディアの活用、 電子取引システムの活用」の相談 ・なし (①15:30~ / ② 15:50~ / ③ 16:10) 1社20分程度です。		

- ご記入いただいた内容は、セミナー開催業務に必要な範囲に限定して使用させていただきます。
- 個別相談会の定員が満席になった場合は、個別に日時をご相談いたします。予めご了承ください。

お問い合わせ (公財)大分県産業創造機構 取引振興課 (渡辺)

TEL : 097-534-5019 FAX : 097-534-4320

主催 : 大分県よろず支援拠点・(公財)大分県産業創造機構・中小企業基盤整備機構